

## ”Få styr på din virksomhed—mens tid er..”

Dragsted Development tilbyder en ny form for sparring, der tilpasses til din rolle som ansvarlig leder. Populært sagt, så kommer du til tops med råd fra én, der kender vejen.

### **Ny supportform til den travle virksomhed, der både vil og kan skabe vækst**

Sherpaerne er et folkeslag i Himalaya området, som i over hundrede år har hjulpet bjergbestigere med at bestige de vanskelige bjerge.

De fungerer som hjælpere og vejledere, men det er bjergbestigeren, der får æren og belønningen for at nå til toppen. Sherpaerne har ligesom os indenfor vort område ”været der før”. Vi kender vejen og de vanskelige kløfter, og vi sikrer, at hele holdet kommer med.

For mange mellemstore virksomheder er dagligdagens krav så store, at der ofte ikke er tid og fokus til at gennemføre de forandringsprojekter, der er nødvendige for at komme frem og opad i en stadig hårdere global konkurrence.

Til dem har vi udviklet Dragsted Developments Sherpa Support.

### **En personlig support**

Sherpa Support er en personlig support og sparring fra en af vore partnere til virksomhedens ledelse. Din situation og dine udfordringer er udgangspunktet for vores snakke. Vi trækker på vores erfaring fra erhvervslivet og arbejder ud fra et læringsperspektiv—med skiftevis sparring og konkrete opgaver.

Erfaringer viser, at kun sparring over længere tid giver resultater.

### Et Sherpa Support forløb giver virksomheden:

- Målettet bedre bundlinje
- En plan for forløbet
- Sparringsmøder og workshops 1-2 gange
- Et beslutningsreferat, der sikrer aftaler og fremdrift
- Fjernsupport pr. telefon og mails
- Opfølgning af resultater



## Vi skræddersyer den optimale løsning til virksomheden

I et tæt samarbejde med virksomheden vil vi typisk gennemløbe nedenstående faser og derved komme hele vejen rundt .



## Sherpa Support

Eksempler på projekter:

- Bedre bundlinjeresultat
- Udvikling af virksomhedens salg
- Effektivisering af forretningsprocesser
- Udvikling af nye produkter
- Grundlag for fremtidig strategi
- Udvikling af logistik og Supply Chain
- Effektivisering og udvikling af produktion
- Udvikling af virksomhedens værdi før salg

## Sådan kommer du i gang

- Ring og aftal et uforpligtende møde
- På mødet drøftes behov, ønsker og mål
- Vi skræddersyer et forslag til forløb for din virksomhed
- Forslaget vedhæftes et fast pristilbud og forudsætninger
- Du beslutter, hvornår vi starter